

1. Identificación de la asignatura

División: Humanidades y Ciencias Sociales

Departamento: Economía

Nombre de la asignatura: Seminario de Investigación A

Código de la asignatura: ECO64030

Nivel de la asignatura (Pregrado, Postgrado): Postgrado

Requisitos (Código y nombre de la asignatura): Seminario electivo de línea I ECO44013

Número de créditos de la asignatura: 3

No. de horas teóricas: 36

No. de horas prácticas: N/A

No. de horas tutoriales: N/A

Idioma de la asignatura: español
(Español, Inglés, Alemán, francés, otros)

Modalidad de la asignatura: Presencial
(Presencial, Virtual, Híbrido, otros)

2. Descripción de la asignatura.

El Seminario de investigación es una opción pedagógica que utiliza estrategias individuales y de grupo para la profundización, análisis y construcción conceptual de un campo de conocimiento, que en este caso se encontrará enmarcado en las dos líneas de profundización del Doctorado. Bajo esta estructura se contará con la guía de un profesor que diseñará las actividades tratando de utilizar todas las herramientas de trabajo para lograr el objetivo final.

3. Justificación.

Seminarios de Investigación no son actividades eminentemente presenciales en las que el estudiante asiste al aula para recibir contenidos. Bajo esta perspectiva, hay un importante

componente de trabajo independiente en el cual el estudiante, siguiendo una propuesta de trabajo clara, profundiza en el debate teórico y metodológico de la línea de interés. En el marco del mismo seminario se contemplan entonces algunas reuniones en las que de manera directa con el profesor o en grupos de discusión los estudiantes exponen el estudio detallado realizado y se somete al debate y discusión.

4. Objetivo general de la asignatura.

Esta asignatura se orientará a: Adentrar al estudiante en las diferentes áreas de investigación en economía identificando potencialidades, metodologías y áreas susceptibles para realizar su trabajo doctoral.

5. Resultados de Aprendizaje u Objetivos Específicos:

Al finalizar la asignatura, los estudiantes deben estar en capacidad de:

A través del seminario los alumnos desarrollan un conjunto de habilidades que le permiten:

- (i) Consolidar, ampliar, profundizar y generalizar los conocimientos científico-técnicos introducidos en las conferencias, y con los que han interactuado durante su trabajo independiente;
- (ii) Abordar la discusión y solución de problemas; y
- (iii) Desarrollar habilidades comunicativas de lectura y de investigación.

Fruto de estos seminarios cada estudiante deberá concluir con la entrega de un trabajo escrito (tipo working paper) producto del estudio independiente que inicia desde comienzo de semestre y que se va desarrollando, afinando, aclarando y enriqueciendo con los aportes individuales, la discusión de grupo y la guía de un (o varios) experto(s) de la línea.

Es decir, bajo un mismo rigor metodológico, el énfasis del Seminario de Investigación está en el desarrollo de un tema específico y concreto de investigación económica. Ya debe estar en capacidad el estudiante de aportar algo nuevo al saber y la discusión en esa temática, y dado que los estudiantes recorren una gran parte de su proceso con un mismo director, en los seminarios de Doctorado se espera que el estudiante confronte su discusión doctoral con otros expertos y compañeros en la misma línea.

6. Temas de la asignatura.

En este seminario los estudiantes podrán avanzar en estudios sobre las líneas de profundización en Economía Institucional y capital humano y en Economía de la Innovación, con los siguientes énfasis investigativos:

Línea de Economía Institucional y capital humano

1. Instituciones y desarrollo:

- Que es la Economía Institucional.
- Los orígenes del institucionalismo.
- Surgimiento de la Economía Neoinstitucionalista.
- Análisis comparativo del institucionalismo original y el Neoinstitucionalismo.
- El desarrollo y las instituciones.
- Las agendas de investigación en la temática de la relación entre instituciones y el desarrollo.

2. Economía de la salud:

- Introducción a la Economía de la Salud
- Demanda y Oferta de salud
- El seguro y la organización industrial de los proveedores de salud
- Aspectos financieros de los sistemas de salud

3. Economía de la educación:

- Teorías de demanda por educación
- Los rendimientos de la educación
- Costes educativos
- Funciones de Producción de educación
- Financiación de la educación obligatoria
- El mercado laboral de los profesores

4. Economía urbana:

- Ciudades y Desarrollo: Introducción a la problemática
- Sistemas de ciudades I: Teoría del lugar central
- Sistemas de ciudades II: Nueva Geografía Económica
- Renta del Suelo I: Visión Neoclásica
- Renta del Suelo II: Visión Marxista
- Temas Especiales I: Vivienda
- Temas Especiales II: Gobierno
- Temas Especiales III: Transporte
- Grandes Controversias I: Suburbanización
- Grandes Controversias II: Urbanización y Subdesarrollo en América Latina
- Grandes Controversias III: Segregación Socio-Espacial

Línea de Economía de la Innovación

1. Recursos humanos en la innovación:

- Efectos de la Innovación sobre el crecimiento económico, la competitividad, el empleo y el *catching up*.
- Políticas públicas de movilidad de personal altamente cualificado.
- Transferencia de tecnología, innovación y emprendimiento.

2. Adicionalidad de las políticas de I+D:

- Sistemas nacionales, regionales y sectoriales de innovación: la geografía de la innovación
- Innovación en sectores de bajo contenido tecnológico
- Política de innovación y su relación con la ciencia y la tecnología
- Políticas de cooperación en innovación
- Financiamiento público de la innovación: Subsidios óptimos y estimación de adicionalidades de inputs, outputs, y comportamiento
- Políticas públicas de cooperación en innovación
- Innovación tecnológica versus innovación no tecnológica: el proceso de innovación
- Innovación organizacional
- Innovación en servicios
- Medición de la innovación

3. Innovación abierta:

- Innovación: el ¿qué? y el ¿por qué?
- Tipos de innovación
- Innovación empresarial
- Modelos de innovación organizacional
- Estrategias de cooperación en innovación

4. Gestión de la Innovación empresarial:

- La innovación como el núcleo del modelo de negocio
- Desarrollo de la estrategia de innovación
- Medición de la innovación

7. Bibliografía Básica de la asignatura.

Instituciones y desarrollo:

Adams, John. "Institutions and economic development: structure, process, and incentive". In Tool, Marc (ed). *Institutional Economics: Theory, Method, Policy*. Boston: Kluwer Academic Publishers, 1993.

Acemoglu, Daron y Robinson, James. *Why Nations Fail: The Origins of Power, Prosperity and Poverty*. New York: Crown Publishers, 2012.

Acemoglou, D. and Robinson, J. "Economic Backwardness in Political Perspective". *NBER. Working paper 8831*, 2002.

Alesina, Alberto (ed). Reformas institucionales en Colombia. Bogota: Fedesarrollo y Alfaomega, 2002.

Alvarez Morales. "De las sociedades de negocios al "sindicato Antioqueño", un camino centenario". In Davila, Carlos (ed). *Empresas y empresarios en la historia de Colombia. Siglos XIX y XX*. Bogota: Grupo editorial Norma, 2003, Vol. 1: 213-246.

Aoki, Mashashiko. "What are institutions and how should we approach them?" Deutsche Stiftung fur internationale Entwicklung. Villa Borsig Workshop Series 2000.
<http://www.dse.de/ef/inst/aoki.htm>

Ayala Espino, José. *Instituciones y Economía: una introducción al neoinstitucionalismo económico*. México. Fondo de Cultura Económica., 2000.

Ayres, Clarence A. *The theory of Economic Progress*. New York: Shocken Books, 1962 [1944].

Bolin, Meb. "An institutional Perspective on Economic Development". *Journal of Economic Issues*. Vol. 18 (2), June 1984: 643-651.

Coase, R.H. *La empresa, el mercado y la ley*. Madrid: Alianza editorial, 1996

Commons, John R. Institutional Economics: its place in Political Economy. New Brunswick, New Jersey: Transaction Publishers, 1990 [1934]. Vols. 1-2.

Dugger, William M. "The transaction Cost Analysis of Oliver Williamson: A new synthesis?". *Journal of Economic Issues*. Vol. 17 (1), March 1983: 95-114.

Dugger, William M.. "The New institutionalism: New but not Institutionalists". *Journal of Economic Issues*, Vol. 24 (2), June 1990: 423-431.

Dugger, William M.. "Douglass C. North's New Institutionalism". *Journal of Economic Issues*. Vol. 29 (2), June 1995: 453-458.

Foster, John F. "Economics". Journal of Economic Issues, vol. 15, 4, 1981a: 857-869.

Dugger, William M.. "*John Dewey and Economic Value*". *Journal of Economic Issues, vol. 15, 4, 1981b:871-897.*

Dugger, William M.. "The effect of Technology". *Journal of Economic Issues*. Vol. 15 (4), Dec. 1981c: 907-913).

Dugger, William M.. “Syllabus for problems of modern society: The theory of Institutional adjustment”. *Journal of Economic Issues*, vol. 15, 4, 1981d: 929-935.

Furutbon, E. and Ritcher, R. *Institutions and economic theory: The contribution of the New Institutional Economics*. Ann Arbor, The University of Michigan Press.

Eggertsson, Thráinn (1990). *Economic behavior and Institutions*. New York: Cambridge University Press.

Hobson, J.A. *Veblen*. New York: A. Kelley, 1963 [1936].

Hodgson, Geoffrey. “Thorstein Veblen’s evolutionary economics”. *Cambridge Journal of Economics*, 22, 1998 : 415-431.

Hodgson, Geoffrey. “Darwinism and institutional Economics”. *Journal of Economic Issues*, vol. XXXVII, 1, March 2003: 85-97.

Hodgson, Geoffrey. “John R. Commons and the Foundations of Institutional Economics”. *Journal of Economic Issues*, vol. XXXVII, 3, September 2003: 547-576.

Hodgson, Geoffrey M. The evolution of institutional Economics: agency, Darwinism and Darwinism in American institutionalism. *New York: Routledge Press, 2004*.

Kalmanovitz, Salomon. Las instituciones y el desarrollo economico de Colombia. *Bogota: Editorial Norma, 2001*.

Kahhat, Jaime. Three essays on institutions and economic development. *PhD thesis. Boston University, 2000*.

Knoedler, Janet T. “Transaction Cost theories of Business Enterprise from Williamson and Veblen: convergence, divergence, and some evidence”. *Journal of Economic Issues*. Vol.24 (2), 1995.

Londoño-Vega, Patricia. *Religion, culture, and society in Colombia: Medellín y Antioquia, 1850-1930*. New York: Clarendon Press-Oxford University press, 2002.

Mendez, Fabio. Essays in economic development and institutions. *PhD thesis. Michigan State University , 2000*.

Mitchell, Wesley C. Types of Economic Theory. *New York: A. Kelley Publishers, 1969*.

North, Douglass. *Structure and change in Economic History*. New York: Norton, 1981.

North, Douglass. *Institutions, institutional change and economic performance*. New York: Cambridge University Press, 1990.

North, Douglass *Economics and Cognitive Science*. Working Paper. Washington University. St. Louis, 2000.

North, D., Summerhill W. and Weingast, B. "Order, disorder and economic change" in Bueno de Mesquita, Bruce and Root, Hilton (eds). *Governing for prosperity*. New Haven: Yale University Press, 2000.

Parada, Jairo. "Original Institutional Economics: a theory for the 21st century?". *Oeconomicus*. Vol. 4-5. Fall 2001.

Parada, Jairo "Original Institutional Economics and New Institutional Economics: revisiting the bridges or the divide". *Oeconomicus*. Vol. 6, Spring 2002.

Parada, Jairo. "*The Veblenian's Theory on Institutional Change: Beyond hermeneutics and technological determinism*". Working Paper. Department of Economics. University of Missouri-Kansas City, 2002.

Parada, Jairo. *Instituciones, Desarrollo y Regiones: El caso de Colombia*. Barranquilla: Ediciones Universidad del Norte, 2006.

Rutherford, Malcolm. *Institutions in Economics: The Old and the New Institutionalism*. New York: Cambridge University Press, 1994.

Strassman, W. Paul. "Development Economics from a Chicago perspective". *Journal of Economic Issues*. Vol. 10 (1), March 1976: 63-80.

Schumpeter, Joseph. *The theory of economic development*. New York: Oxford University press, 1961.

Street, James. "The institutionalist Theory of Economic Development". In Tool, Marc (ed). *Evolutionary Economics, Institutional Theory and Policy*. New York: M.E. Sharpe, 1988.

Sturgeon, James. "Institutions, and ceremonial valuation and Institutional theory". Department of Economics. University of Missouri-Kansas City, 2001. <http://iml.umkc.edu/econ/economics/faculty/sturgeon/paper/Paper1.html>

Todaro, Michael. *Economic development*. New York: Addison-Wesley, 2000.

Tool, Marc. *Value theory and economic progress: The institutional economics of John Fagg Foster*. Boston: Kluwer Academic Publishers, 2000.

Veblen, Thorstein. "The preconceptions of economic science". *Quarterly Journal of Economics*. 13, July 1898 : 396-426.

Veblen, Thorstein. "The instinct of workmanship and the irksomeness of labor". *American Journal of Sociology*. Vol. 4(1898-1899).

Veblen, Thorstein. "Why is economics not an evolutionary science?". *The Quarterly Journal of Economics*, July 1898 : 373-397. In *Cambridge Journal of Economics*. Vol. 22, 4, July 1998. Special issue on Veblenian Evolutionary Economics.

Veblen, Thorstein. *The theory of Business Enterprise*. New York: Scriber's Sons, 1904

Veblen, Thorstein "The socialist economics of Karl Marx and his followers". *Quarterly Journal of Economics*, 20, August 1906 : 578-95.

Veblen, Thorstein. "The place of science in modern civilization". In Veblen, Thorstein. *The place of science in modern civilization and other essays*. New York: Russell & Russell, 1961.

Veblen, Thorstein *Imperial Germany and the Industrial Revolution*. New York: A. Kelley, 1964 [1939].

Veblen, Thorstein. *Theory of leisure class*. New Brunswick, N. Jersey: Transaction publishers, 1989 [1899].

Veblen, Thorstein. *The instinct of workmanship and the state of industrial arts*. New Brunswick, N.J.: Transaction Publishers, 1990 [1914].

Veblen, Thorstein. *The theory of the Leisure Class*. New Brunswick, N.J.: Transactions Publishers, 1992 [1899].

Veblen, Thorstein. *Fundamentos de Economía evolutiva; ensayos escogidos* (Tr. Alberto Supelano). Bogota: Universidad Externado de Colombia, 2005.

Veblen, Th. *Teoria de la Clase Ociosa*. Mexico. Ediciones Orbis.1988

Williamson, Oliver . *The economic institutions of capitalism*. New York: the Free Press, 1985.

Williamson, Oliver. *Las instituciones económicas del capitalismo*. México, Fondo de Cultura Económica, 1989.

Economía de la salud:

Alvárez, Begoña; Lobo, Félix y Pellisé, Laura (1998). Sistemas de pago a proveedores de servicios sanitarios en países latinoamericanos y de la OCDE. En: Organización Panamericana de la Salud. *Serie Organización y Gestión de Sistemas y Servicios de Salud*.

Arrow, K. (1981). "La incertidumbre y el análisis de bienestar de las prestaciones médicas". ICE: Revista de Economía, No 574.

Cutler, David y Zeckhauser Richard (1999). "The Anatomy of health insurance". En: Handbook of Health Economics. Vol 1A (3). Capítulo 11, p. 563-644.

Drummond, M. et al. (1997). *Methods for the economic evaluation of health care*. Oxford, OUP.

Feldstein, M. (1995). "The economics of health and health care: what have we learned? What have I learned?". *The American Economic Review*, Vol. 85, No2, pp. 28-31.

Gaviria, A. et al. (2006). "Evaluating the impact of health care reform in Colombia: From theory to practice". *Documento CEDE*, 2006-06.

Giodion, U.; Villar, M. & Ávila, A. (2010). *Los sistemas de salud en Latinoamérica y el papel del Seguro Privado*. Fundación Mapfre, Madrid-España.

Guerrero, R. et al. (2011) "Sistema de salud de Colombia". *Salud Pública de México*, Vol. 53, suplemento 2, pp.144-155.

Londoño, J. & Frenk, J. (1997). "Pluralismo estructurado: Hacia un modelo innovador para la reforma de los sistemas de salud en América Latina". *Documento de trabajo*; No 353, Banco Interamericano de Desarrollo.

Mushkin, Selma (1958). "Toward a Definition of Health Economics", *Public Health Reports*, 73,9. [Traducción al español: "Hacia una definición de Economía de la Salud", *Lecturas de Economía*, 51, pp.89-109].

Restrepo, J. & Mejía, A. (2007). "Equilibrio financiero y prima del seguro de salud en Colombia (UPC), 1996-2007". *Perfil de coyuntura Económica*, No 9, agosto de 2007, pp. 97-116.

Restrepo, J. & Rodríguez, S. (2005). "Diseño y experiencias de la regulación en salud en Colombia". Revista: *Economía Institucional*, Vol.7, No12, pp.165-191.

Restrepo, J. et al. (2006). *El seguro subsidiado y el acceso a los servicios de salud: teoría, contexto colombiano y experiencia en Antioquia*, Cap. 2, CIE, Universidad de Antioquia.

Restrepo, J.; Atehortua, S. & Rodríguez, S. (2008). *Introducción a la Economía de la Salud en Colombia*. Centro de Investigaciones y Consultorías, Universidad de Antioquia. Primera Edición, Editorial Centro de Investigaciones Económicas, ISBN 9789587141931.

Restrepo, J.; Lopera, J. & Rodríguez, S. (2007). "Integración vertical en el sistema de salud colombiano: Aproximaciones empíricas y análisis de doble marginalización". Revista: *Economía Institucional*, Vol. 9, No 17 pp.279 – 308.

Restrepo, Jairo (2004). "Aspectos financieros sobre los servicios y el seguro de salud". En: Blanco, Jorge y Maya, J. *Fundamentos de salud pública*. 2° ed., Medellín, CIB (en edición), pp. 7-16.

Restrepo, Jairo; Arango, Mónica; Casas, Lina (2002). "Estructura y conducta de la oferta del seguro de salud en Colombia". *Lecturas de Economía*, No. 56, enero-junio, pp. 31-71.

Rodríguez, S. (2007) "Análisis del poder de voto en el CNSSS de Colombia". Revista: *Economía Institucional*, Vol. 9, No 16, pp.223-255.

Ruiz, F.; Amaya, L. & Venegas, S. (2007). "Progressive segmented health insurance: Colombian health reform and Access to health services". *Health Economics*, Vol. 16, pp. 3-18.

Sen, Amartya (1999). "La salud en el desarrollo". Discurso inaugural pronunciado por el profesor Amartya Sen ante la 52a Asamblea Mundial de la Salud, Ginebra, martes 18 de mayo de 1999.

Economía de la educación:

Hanushek, Eric, 1986, "The Economics of Schooling: Production and Efficiency in Public Schools," *Journal of Economic Literature* 24(3).

- Card, David, and Alan Krueger, "Does School Quality Matter: Returns to Education and the Characteristics of Public Schools in the United States," *JPE*, 1992.
- Krueger, Alan, 1999, "Experimental Estimates of Education Production Functions," *Quarterly Journal of Economics*, 114(2).
- Angrist, Joshua, and Victor Lavy, 1999, "Using Maimonides Rule to Estimate the Effect of Class Size on Scholastic Achievement," *Quarterly Journal of Economics*, 114(2).

- R. Willis, "Wage Determinants: A Survey and Reinterpretation of Human Capital Earnings Functions," in Handbook of Labor Economics.
- Willis, Robert J. and Sherwin Rosen (1979), "Education and Self Selection." Journal of Political Economy 87, October, Special Issue.
- Card, D., "Returns to Schooling", Handbook of Labor Economics, 1999.
- Taber. C., "The Rising College Premium in the Eighties: Return to College or Return to Ability?," Review of Economic Studies, 2000.
- Cameron, S., and Taber, C. "Borrowing Constraints and the Returns to Schooling" JPE Feb, 2004.
- Heckman, J., Lochner, L., and Taber, C., "Explaining Rising Wage Inequality: Explorations with a Dynamic General Equilibrium Model of Labor Earnings with Heterogeneous Agents," Review of Economic Dynamics, 1998.
- Heckman, J., Lochner, L., and Taber, C., "General Equilibrium Treatment Effects: A Study of Tuition Policy," American Economic Review, Papers and Proceedings, May 1998.

Economía Urbana:

Bardan, Ashok et al. (2004), A Note on Globalization and Urban Residential Rents. En: Journal of Urban Economics 56.

□ Calderon, Julio (2004), The Formalisation of Property in Peru 2001 – 2002: The Case of Lima. En: Habitat International 28.

□ Cohen, Barney. Urban Growth in Developing Countries: A Review of Current

Trends and a Caution Regarding Existing Forecasts. World Development 32 – 1.

□ Cuervo, Luis Mauricio y Josefina Gonzales (1997), Industria y ciudades en la era de la mundialización. Tercer Mundo Editores – CIDER.

□ Cuervo, Luis Mauricio (1999), El rompecabezas de la intervención económica territorial. En: Territorios 2, CIDER – Universidad de los Andes.

□ Gilbert, Alan (2001), ¿Una casa es para siempre? Territorios 6, CIDER – Universidad de los Andes.

□ Gilbert, Alan (1998), The Latinamerican Mega – Cities. United Nations Press, New York.

□ Glaesser, Edward et al. (1992), Growth in Cities. Journal of Political Economy 100

- Glasser, Edward and Jesse Shapiro (2001), Is There a New Urbanism? The Growth of the U.S cities in the 90's. NBER Working Paper 8357.
- Jacobs, Jane. Las ciudades y la riqueza de las naciones. Ariel, Barcelona, 1982
- Helmsing, Bert (2001), Hacia una reapreciación de la territorialidad del desarrollo económico. En: Territorios 5. CIDER – Universidad de los Andes.
- Jaramillo, Samuel (2000), El papel del Mercado de suelo en la configuración de algunos rasgos socioespaciales de las ciudades latinoamericanas. Territorios 5, CIDER – Universidad de los Andes.
- Jaramillo, Samuel. Hacia una teoría de la renta del suelo urbana. Ediciones Uniandes – Instituto Geográfico Agustín Codazzi, Bogotá, 1994.
- Krugman, Paul. Geografía y comercio. Antoni Bosch Editores, 1992.
- Lotero, Jorge (2004), Desarrollo, geografía económica y reestructuración industrial. Territorios 10 – 11, CIDER – Universidad de los Andes.
- Moomaw, Ronald and Mohammed Alwosabi (2004), An Empirical Analysis of Competing Explanations of Urban Primacy, Evidence from Asia and the Americas. En: The Annals of Regional Science 38.
- O'Sullivan, Arthur. Urban Economics. Mc Graw Hill, 1996.
- Sabatini, Francisco (2000), Reforma de los mercados de suelo en Santiago, Chile: efectos sobre los precios de la tierra y la segregación residencial. EURE 26 – 77. Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Sassen, Saskia (1998), Ciudades en la economía global: enfoques teóricos y metodológicos. En: EURE 71, Pontificia Universidad Católica de Chile.

□ Torres, Haroldo (2005), Sao Paulo Peri-Urban Dynamics: Some Social Causes and Environmental Consequences. Urban Research Symposium 2005, World Bank –

Urban Development

□ Viviescas y Edmundo Perez (comp). La ciudad: hábitat de diversidad y complejidad.

Universidad Nacional, Bogotá, 2000.

□ Zambrano, Fabio (2000), La ciudad y la historia. En: Tovar, Carlos; Fernando

Línea de Economía de la Innovación:

Textos de referencia:

- The Oxford handbook of innovation, Oxford University Press, Oxford
- The Science of science policy, Stanford University Press, Stanford – California
- The handbook of research on innovation and entrepreneurship, Edward Elgar Publishing Limited, Cheltenham - UK

Bases de datos:

- Community innovation survey (CIS) – Eurostat
- Panel de innovación tecnológica (PITEC) – Fundación COTEC
- Encuesta de desarrollo e innovación tecnológica (EDIT)

Algunos artículos clave:

- Acs, Z. y Audretsch, D. (1990): Innovation and Small Firms, Cambridge.
- Adams, J., Chiang, E., Starkey, K. (2001), “Industry-university cooperative research centers”. Journal of Technology Transfer 26, 73-86.
- Argyris, C. y Schon, D. (1978). Organizational Learning: A Theory of Action Perspective, Reading, Mass.: Addison – Wesley.
- Baldwin, J.R. y Gellatly, G. (2004): Innovation Strategies and Performance in Small Firms, Ottawa.
- BMBF (2006): Bericht zur technologischen Leistungsfähigkeit Deutschlands 2006, German Federal Ministry of Education and Research, Berlin.
- Brouwer, M. (2005). Entrepreneurship and university licensing. Journal of Technology Transfer, 30, 263-270
- Burgelman, R. (1983). A Model of the Interaction of Strategic Behaviour, Corporate Context, and the Concept of Strategy. Academy of Management Review 8(1): 61 – 70.

- Burns, T. y Stalker, G. (1961). The Management of Innovation, London: Tavistock.
- Chang, Helene (2010). El modelo de la Triple Hélice como un medio para la vinculación entre la universidad y empresa. Revista Nacional de Administración, 1 (1): 85-94.
- Child, J. (1997). Strategic Choice in the Analysis of Action, Structure, Organizations and Environment: Retrospect and Prospect. Organization Studies 18(1): 43 – 76.
- Cordeiro, A.(2011) Análise das barreiras à inovação em pequenas e médias empresas em Portugal.
- Crafts, N. (1985). British Economic Growth During the Industrial Revolution. Oxford: Oxford University Press.
- Daft, R. (1978). A Dual-Core Model of Organizational Innovation. Academy of Management Review 21: 139 – 210.

- Damanpour, F. (1996). Organizational Complexity and Innovation: Developing and Testing Multiple Contingency Models. *Management Science* 42 (5): 693 – 716.
- Damanpour, F. y Evan, W. (1984). Organizational Innovation and Performance: The Problem of Organizational Lag. *Administrative Science Quarterly* 29: 392 – 402.
- European Commission (2000) Innovation and SMEs Breaking down the barriers to innovation and promoting research for small companies in Europe.
- Fagerberg, Jan, Mowery, David y Nelson, Richard (2005). *The Oxford Handbook of Innovation*. Oxford University Press.
- FES (2004): *KMU und Innovation – Stärkung kleiner und mittlerer Unternehmen durch Innovationsnetzwerke*, Friedrich-Ebert-Stiftung, Paper 10/2004, Bonn.
- González, Teresa (2009). El modelo de Triple Hélice de relaciones universidad, industria y gobierno: Un análisis crítico. *ARBOR Ciencia, Pensamiento y Cultura*. Consultado en <http://arbor.revistas.csic.es/index.php/arbor/article/view/327/328>
- Hadjimanolis, A. (1999). Barriers to innovation for SMEs in a small less developed country (Cyprus). *Technovation*, 19, pp. 561-570.
- Hadjimanolis, A., (2003). The barriers approach to innovation. En Larisa V. Shavinina (Ed.), *The International Handbook in Innovation* (pp. 559-73). Oxford, UK: Elsevier Science.
- Hagedoorn, J., Link, A., Vonortas, N. (2000). “Research partnerships”. *Research Policy*, 29, 567-586.
- Hannan, M. y Freeman, J. (1977). The Population Ecology of Organizations. *American Journal of Sociology* 82 (5): 929 – 963.
- Heertje, A. (1994). Neo-Schumpeterians and Economic Theory, in L. Magnusson (ed.), *Evolutionary Approaches to Economic Theory*. Dordrecht: Kluwer, 265 – 76.
- Herstatt, C., Buse, S., Tiwari, R., and Stockstrom, C. (2007a): *Innovationshemmnisse in KMU der Metropolregion Hamburg: Ergebnisse einer empirischen Untersuchung in ausgewählten Branchen*, Hamburg University of Technology
- Herstatt, C., Buse, S., Tiwari, R., and Umland, M. (2007b): *Innovationshemmnisse in kleinen und mittelgroßen Unternehmen: Konzeption der empirischen Untersuchung in ausgewählten Branchen*, Hamburg University of Technology
- HWWA (2004): *Die Position Norddeutschlands im internationalen Innovationswettbewerb*, Hamburg Institute of International Economics, Hamburg.
- Lam, A. (2011). Organizational Innovation, en Fagerberg, J., Mowery, D., y Nelson, R. (eds.). *The Oxford Handbook of Innovation*. Oxford: Oxford University Press, 115 – 147.
- Lawrence, P. y Lorsch, J. (1967). Differentiation and Integration in Complex Organizations. *Administrative Science Quarterly* 12: 1 – 47.

- Leiponen, A. (2005). "Skills and innovation". *International Journal of Industrial Organisation*, 23, 303-323.
- Mohnen, P. y Rosa, J. (1999): *Barriers to Innovation in Service Industries in Canada*, Science and Technology Redesign Project, Research Paper No. 7, Ottawa.
- Nonaka, I. (1994). *A Dynamic Theory of Organizational Knowledge Creation*. *Organization Science* 5: 14 – 37.
- Nonaka, I. y Takeuchi, H. (1995). *The Knowledge Creating Company*, New York: Oxford University Press.
- O'Sullivan, M. (2011). *Finance and Innovation*, en Fagerberg, J., Mowery, D., y Nelson, R. (eds.). *The Oxford Handbook of Innovation*. Oxford: Oxford University Press, 240 - 265.
- OECD (2005). *Manual de Oslo. Directrices para la recogida e interpretación de información relativa a innovación*.
- Padilla, Ramón (2013). *Sistemas de Innovación en Centroamérica. Fortalecimiento a través de la integración regional*. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). Consultado en <http://www.eclac.org/publicaciones/xml/7/49477/SistemasdelinnovacionenCentroamerica.pdf>
- Piattier, A. (1984). *Barriers to innovation*. Frances Printer. London and Dover NH.
- *Plan Estratégico Departamental de Ciencia, Tecnología e Innovación del Atlántico 2012 - 2022* (2013).
- Rammer, C., Löhlein, H., Peters, B, and Aschhoff, B. (2005): *Innovationsverhalten der Unternehmen im Land Bremen*, Zentrum für Europäische Wirtschaftsforschung (ZEW), Mannheim.
- Rammer, C., Zimmermann, V., Müller, E., Heger, D., Aschhoff, B., and Reize, F. (2006): *Innovationspotenziale von kleinen und mittleren Unternehmen*, Centre for European Economic Research (ZEW), Mannheim.
- Romanelli, E. y Tushman, M. (1994). *Organizational Transformation as Punctuated Equilibrium: An Empirical Test*. *Academy of Management Journal* 37 (5): 1141 – 1166.
- Rothwell, R., 1991. *External networking and innovation in small and medium size manufacturing firms in Europe*. *Technovation* 11 (2),93–112.
- Rush, H., Bessant, J., 1992. *Revolution in three-quarter time: lessons from the diffusion of advanced manufacturing technologies*. *Technology Analysis and Strategic Management* 4 (1), 3–19.
- Teece, D. (1998). "Design Issues for Innovative Firms: Bureaucracy, Incentives and Industrial Structure", en A.D. Chandler Jr., P. Hagstrom, y O. Solvell (eds.). *The Dynamic Firms*. Oxford: Oxford University Press, 134 – 165.
- Tidd, J., Bessant, J., Pavitt, K. (1997). *Managing Innovation*. Wiley, Chichester.
- Tiwari, R. and Buse, S. (2007). *Barriers to innovation in SMEs: can the internationalization of R&D mitigate their effects?*. Concord 2007,

Proceedings of the first European conference on knowledge for growth: role and dynamics of corporate R&D (CONCORD 2007), Seville, Spain.

□ Verspagen, B. (2011). Innovation and Economic Growth, en Fagerberg, J., Mowery, D., y Nelson, R. (eds.). The Oxford Handbook of Innovation. Oxford: Oxford University Press, 487 – 513.

□ Ylinenpää, H. (1998): Measures to overcome Barriers to Innovation in Sweden, Paper EFMD European Small Business Seminar in Vienna.