



MAESTRÍA EN NEGOCIACIÓN Y MANEJO DE CONFLICTOS

4 semestres presenciales · SNIES 102589
Res. 15297 de 2019 (7 años)
Área Metropolitana de Barranquilla

Justificación

La Maestría en Negociación y Manejo de Conflictos de la Universidad del Norte, es un programa interdisciplinar, diseñado bajo la modalidad de profundización y cuyo objetivo principal es formar profesionales de todas las disciplinas como expertos en la fundamentación teórica del conflicto y desarrollar en ellos, las competencias investigativas y metodológicas necesarias para el abordaje y el manejo del mismo. Nuestra maestría, cuenta con 54 créditos distribuidos en 17 asignaturas que integran los componentes de fundamentación, formación específica e investigación.

Objetivo general

Formar investigadores con conocimientos avanzados en negociación y manejo del conflicto para generar soluciones creativas para interpretar la realidad y entender el conflicto que se genera en todos los entornos de la interacción humana como un fenómeno dinámico propio del desarrollo de la sociedad.

Dirigido a

Profesionales de todas las disciplinas interesados en procesos negociación y conflictos.

Título ofrecido

Magíster en Negociación y Manejo de Conflictos.



www.uninorte.edu.co

Perfil profesional

El magíster en Negociación y Manejo de Conflictos de la Universidad del Norte es un profesional experto en la fundamentación teórica del conflicto y con competencias investigativas y metodológicas necesarias para el abordaje y el manejo del mismo.

Modalidad de estudio

Presencial, tres (3) encuentros al mes.

Viernes: 2:30 p.m. - 7:30 p.m.

Sábado: 8:30 a.m. - 3:30 p.m.

**La Universidad del Norte se reserva el derecho de ajustar el calendario por causas de fuerza mayor y/o caso fortuito.*

Plan de estudios

I semestre

- Teoría del conflicto y creatividad en el proceso de negociación.
- Introducción a la negociación y manejo de conflictos.
- El proceso comunicativo en negociación.
- Estrategias de negociación y la teoría de juegos.

II semestre

- Caracterización del conflicto I.
- Caracterización del conflicto II.
- Caracterización de la negociación.
- Mecanismos alternos de solución de conflictos.
- Aplicación y entrenamiento.

III semestre

- Seminario de Investigación I.
- Movimientos Sociales, Acción Colectiva y Estudios de Conflictos.
- Negociación Empresarial, Financiera y Económica.
- Seminario de coyuntura I.

IV semestre

- Seminario de Investigación II.
- Democracia, Conflicto y Paz.
- Negociación en el ámbito nacional e internacional.
- Seminario de coyuntura II.

Pasos de inscripción

Conoce los pasos e insíbete ingresando a:
www.uninorte.edu.co/web/admisiones-postgrado

Financiamiento

Contamos con múltiples alternativas para financiar el pago de la matrícula a corto, mediano y largo plazo.

Conoce mas en:

www.uninorte.edu.co/web/apoyo-financiero/posgrados

Conoce más
información aquí



Mayores informes

Nadia Arana Zea

Directora administrativa de posgrados

Tel. (605) 3509509 Ext. 3155

narana@uninorte.edu.co

Erika Carvajal Escobar

Coordinadora administrativa

Tel. (605) 3509509 Ext. 3225

📞 305 236 3137

ecarvajal@uninorte.edu.co

María de Jesús Illera Santos

Coordinadora académica

millera@uninorte.edu.co

