

ANÁLISIS DE VENEZUELA

Por: Arantxa Díaz Meza

Introducción

Venezuela se considera actualmente un país en desarrollo con una economía emergente basada primordialmente en la extracción y refinación del petróleo y otros minerales, así como actividades agropecuarias e industriales, estando clasificado como un país de ingresos medio altos. Es un gigante energético: posee las mayores reservas probadas de petróleo a nivel mundial y las novenas de gas natural.

A continuación se realizará una aproximación a los principales indicadores económicos, políticos, comerciales y de cooperación de Venezuela en un intento de tener una radiografía de la situación de este país en los últimos años transcurridos.

SITUACIÓN GEOGRÁFICA, ECONÓMICA Y POLÍTICA DE VENEZUELA

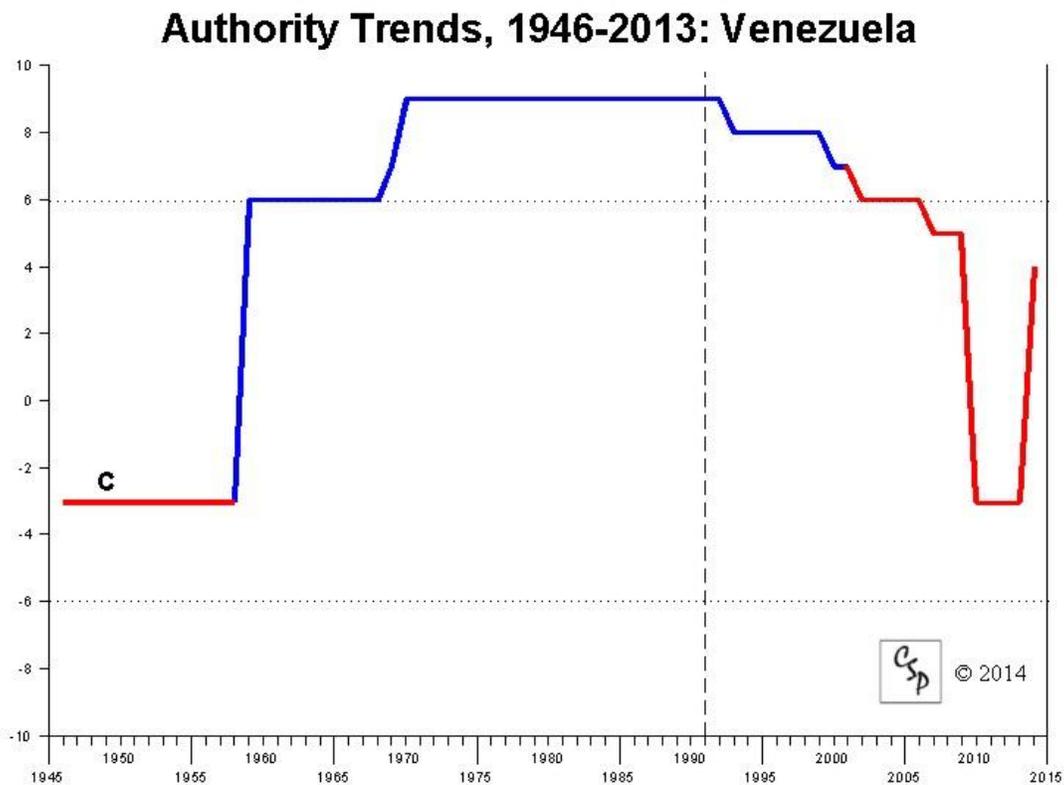
Ubicación geográfica.

La República Bolivariana de Venezuela es un país de América situado en el norte de América del Sur, constituido por una parte continental y un gran número de islas en el mar Caribe. Su extensión territorial es de 916.445 km². El territorio continental limita al norte con el mar Caribe, al oeste con Colombia, al sur con Brasil y por el este con Guyana.

Indicadores políticos.

En el lapso de tiempo comprendido entre 2010 y 2013, el régimen político de Venezuela se ha mantenido constante. Según el Índice "Polity IV index Project", que monitorea los cambios de régimen, Venezuela es una anocracia, es decir un régimen que tiene características democráticas y autoritarias al mismo tiempo. No obstante, en el año 2013 pasó de una puntuación negativa en los tres años anteriores (-3) a una positiva (4), lo que quiere decir que se está acercando a la democracia consolidada (ver figura 1).

Figura 1. Índice “Polity IV index Project” para Venezuela



Fuente: systemicpeace.org

En cuanto al Índice de Fragilidad del Estado (Fund For Peace, 2014), centrado en las presiones que experimenta todo Estado y que eventualmente lo pueden llevar a fracasar, Venezuela obtuvo una puntuación de 76,7; lo que se interpreta como estado de alarma.

Por último, el Índice de Percepción de Corrupción (Transparency International, 2014) de los últimos 5 años, tomando como base la escala de 0 a 100 dónde, 0 es altamente corrupto y 10 transparente¹, Venezuela se ha mantenido con una puntuación entre 20 y 19, indicando que la percepción de empresarios y especialistas financieros respecto a este país es que es corrupto.

Indicadores económicos

¹ Antes del año 2012, esta escala era de 0 a 10; sin embargo, se igualaron los datos multiplicando por 100 los valores anteriores a 2012.

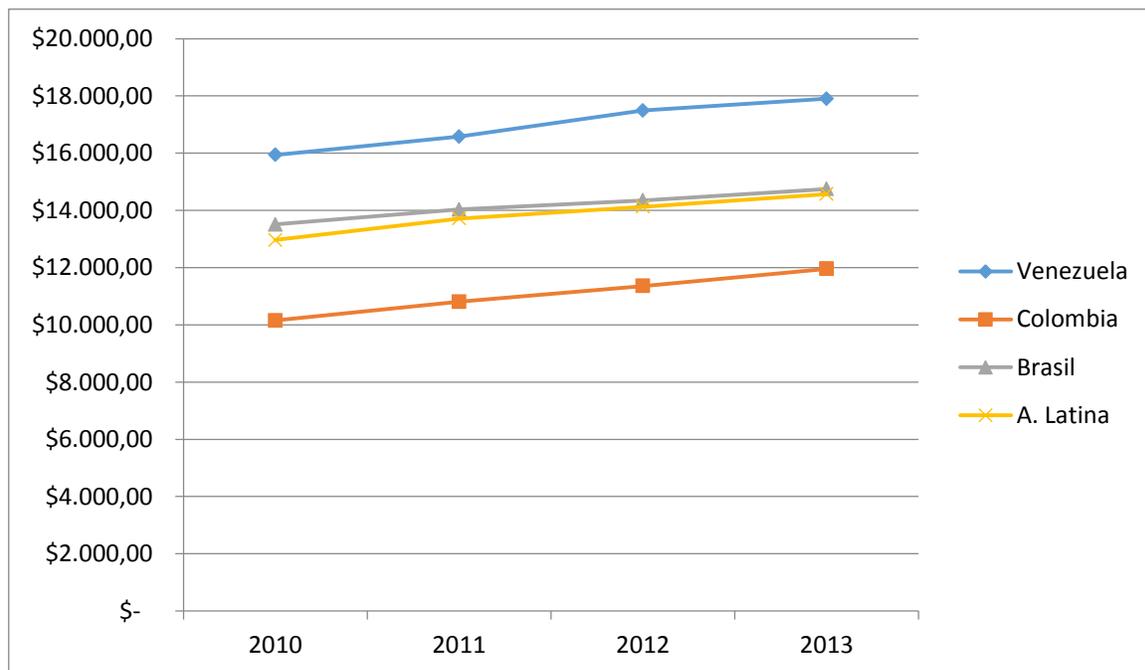
Producto Interno Bruto

El PIB de Venezuela para el año 2013 fue de \$438.2 billones de dólares, lo que lo clasifica como país de renta media alta. En el periodo comprendido entre 2010 y 2013, se destaca la caída del PIB en un 1,48% debido a la crisis energética en 2010; situación que mejoró entre 2011 y 2012 con un crecimiento del 4,17% y 5,62, respectivamente. Sin embargo, en 2013 la tasa fue de 1,34%, si bien positiva, tuvo una marcada reducción respecto a los años anteriores.

Producto Nacional Bruto (PNB) per cápita

Si bien, en cuando al PIB Venezuela se ubica en la misma clasificación de Colombia como país de renta media alta con cifras similares y, por ejemplo, es superado de lejos por Brasil; en el plano del Producto Nacional Bruto (PNB) per cápita sucede algo diferente. El PNB per cápita de Venezuela en 2013 fue de \$17.900 dólares, es decir, \$3.150 dólares más que el de Brasil y \$5.940 dólares más que el de Colombia en el mismo año. Si a esto se suma el hecho de que el PNB per cápita de Venezuela es \$3.330 dólares mayor que el de toda Latinoamérica en conjunto, nos encontramos ante un país cuya población debería gozar de un gran bienestar económico (Ver figura 3).

Figura 3. Producto Nacional Bruto de Venezuela, Colombia, Brasil y América Latina

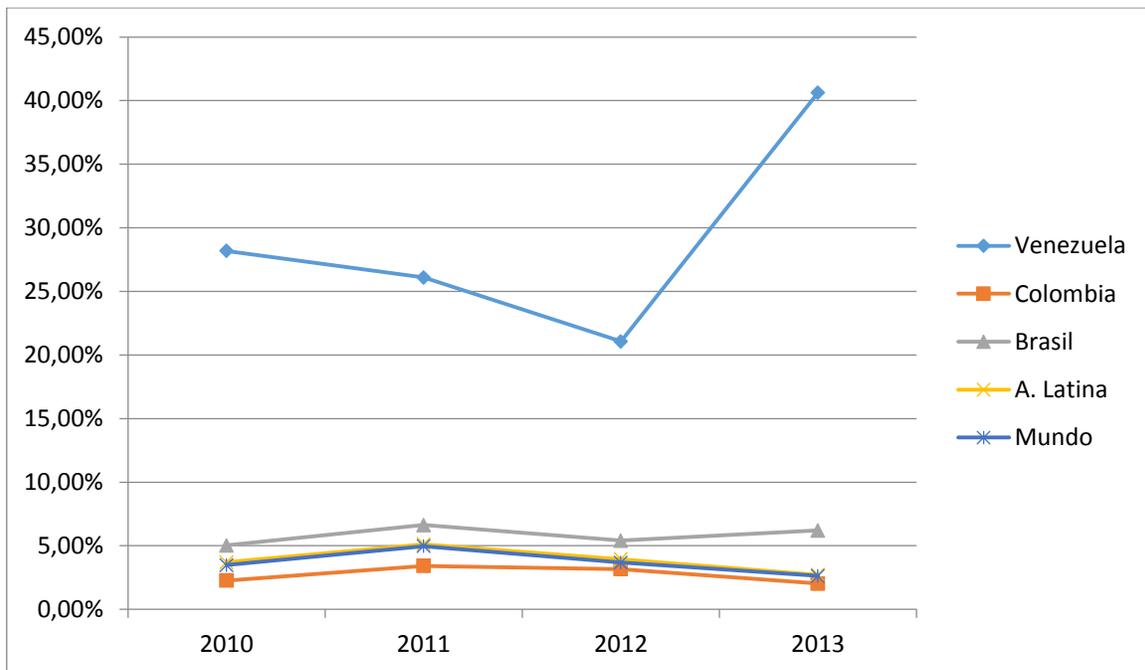


Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Inflación

Con un porcentaje de 40,6% en el año 2013, la inflación de Venezuela es de lejos la más alta del mundo, que fue del 2,63% en el mismo periodo (Ver figura 4). Dentro del periodo estudiado, se puede ver que de 2010 a 2012, la inflación se redujo en el 6%. No obstante, aumentó de 21% a 40,6% en cuestión de un año.

Figura 4. Tasa de Inflación en Venezuela, Colombia, Brasil, América Latina y el Mundo

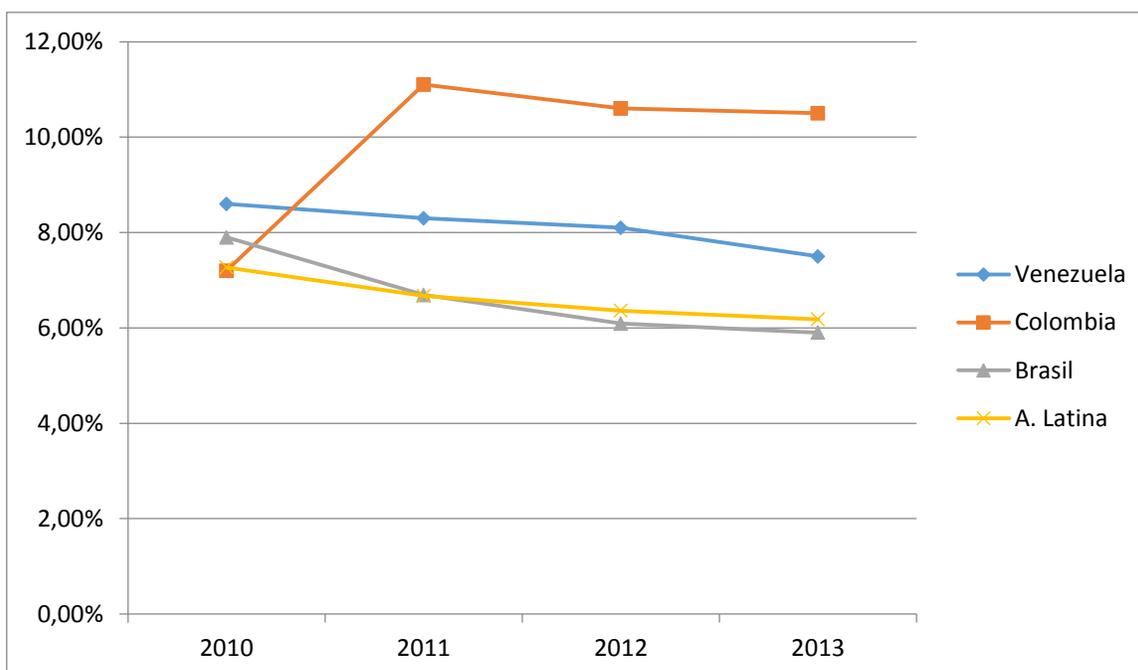


Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Tasa de desempleo

La tasa de desempleo de Venezuela está por encima de la media latinoamericana. En el 2013, el porcentaje de desempleo fue del 7,5% en Venezuela, mientras que la media en América Latina fue de 6,18%; sin embargo, tiene menos desempleados que Colombia, que en el mismo periodo tuvo el porcentaje de 10,5%. Hablando específicamente de Venezuela, podemos darnos cuenta que desde el 2010 ha habido una reducción de la tasa de desempleo, cuyo periodo más importante fue precisamente el año 2013 cuya variación porcentual respecto al año inmediatamente anterior fue de -7,41% (Ver figura 5).

Figura 5. Tasa de desempleo en Venezuela, Colombia, Brasil y América Latina



Fuente: Elaboración propia con base en CEPALSTAT

Pobreza

Los datos del índice de pobreza a los que se tiene acceso en Venezuela son los años 2010 y 2011. En este último año, la población que vive con menos de 2 y 1 dólar al día del 10,67% y 5,58% respectivamente. Como es tendencia en todos los indicadores sociales con el pasar de tiempo, la pobreza tuvo una reducción con respecto al año inmediatamente anterior; no obstante, en comparación con Colombia, la pobreza disminuyó en un porcentaje más pequeño. Por lo que a pesar de la orientación “socialista” del Gobierno, aún falta hacer mayores esfuerzos en este sentido, más aún cuando la tasa de pobreza de América Latina está un punto porcentual por debajo de la de Venezuela (Ver figura 5).

Figura 6. Población que vive con 1 y 2 dólares por día en Venezuela, Colombia, Brasil y América Latina

País / Años	Población que vive con menos de 1 dólar por día	Población que vive con menos de 2 dólares por día
Brasil		

2010	4,56	8,60
2011	4,53	8,15
Colombia		
2010	6,17	13,68
2011	4,95	11,33
Venezuela (República Bolivariana de)		
2010	5,73	11,03
2011	5,58	10,67
América Latina y el Caribe		
2010	4,76	9,83
2011	4,63	9,27

Fuente: CEPALSTAT

Índice de Gini

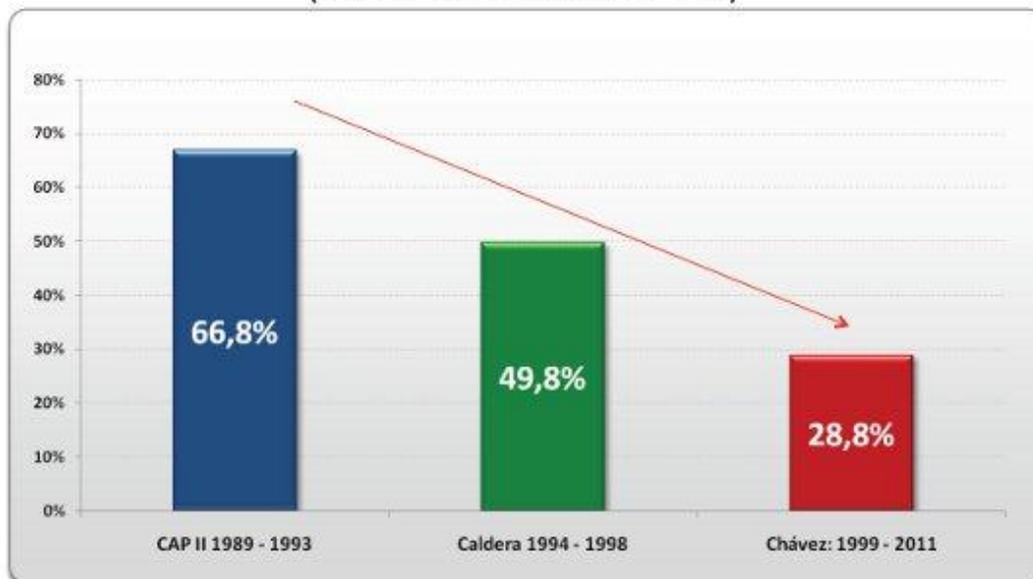
En cuanto al coeficiente de Gini, utilizado para medir la equidad en la distribución de los ingresos, Venezuela se ha mantenido relativamente constante en el periodo estudiado: en los años 2010 y 2011 su coeficiente fue de 0,39 y en los años 2012 y 2013 fue de 0,4. Si bien son valores que se alejan de la igualdad perfecta, están por debajo de la media de América Latina, que para el 2013 fue de 0,49.

Deuda pública

En el periodo comprendido entre 2010 y 2014, la deuda pública Venezolana se ha mantenido prácticamente estable. Las reducciones mayores de presentaron en los años 2011 y 2012 con porcentajes del 25,1% y 27,5% respectivamente. Sin embargo, en la Figura 6 se puede observar como se ha reducido dramáticamente la deuda pública desde 1989 hasta el día de hoy: se pasó de un 66,8% a un 28,8%, según las autoridades del Estado

Figura 7. Deuda Pública como porcentaje del PIB en Venezuela

**Deuda Pública Promedio como % DEL PIB 1989–2011
(Por Períodos Presidenciales)**



Fuente: Ministerio del Poder Popular de Planificación y Finanzas.
Nota: Saldo de la Deuda al 31/12/2011. PIB 2011 estimado. Cálculos propios.

PRINCIPALES SOCIOS Y ALIADOS COMERCIALES

Diez principales socios comerciales

Los dos principales socios comerciales de Venezuela, tanto para productos importados como productos exportados por Venezuela, son Estados Unidos y China. La transacción económica en el plano de las importaciones de Venezuela en 2013 fue de \$10.767.429 y \$7.758.323 dólares de Estados Unidos y China respectivamente; mientras que en exportaciones en 2013, fue de \$549.872 hacia Estados Unidos y \$248.469 hacia China.

El patron que se encuentra es que conforme pasa el tiempo aumenta el monto de las importaciones de Venezuela. Mientras que con las exportaciones pasa lo contrario: conforme pasa el tiempo, se reducen las exportaciones.

En cuanto a países de la UE que mantengan relaciones comerciales con Venezuela podemos rescatar a Alemania, Italia y España en los puestos 7, 8 y 9 de socios

exportadores. Por otro lado, tenemos que Países Bajos, puesto 4, y Bélgica, puesto 6, son los socios importadores de la UE más importantes para Venezuela.

Composición de la canasta

Los principales productos importados por Venezuela son más que todo maquinaria para el sector industrial. En 2013, entre reactores nucleares y aparatos y material eléctrico importó más de doce millones de dólares. Los otros productos que más importa Venezuela son: productos farmacéuticos, manufacturas de fundición de hierro y acero y cereales.

Los principales productos exportados por Venezuela son los productos químicos orgánicos, la fundición del hierro y el acero, minerales escorias y cenizas, abonos y productos químicos inorgánicos y orgánicos de los metales.

LA COOPERACIÓN INTERNACIONAL PARA EL DESARROLLO

En cuanto a cooperación internacional para el desarrollo, Venezuela recibió en 2013 un total de \$4834,85 millones de dólares entre países de la Dirección de la Cooperación al Desarrollo (DAC) y países que no pertenecen a este grupo. Comparando la cifra con la de años anteriores, en 2012 recibió \$1346,61 millones de dólares más que en 2013. Ahora bien, en cuanto a países DAC, el más importante es indiscutiblemente Estados Unidos, que aportó \$2473,77 millones de dólares de ayuda para el desarrollo en 2013. A partir de ahí, los principales aportes de ayuda al desarrollo son de países pertenecientes a la Unión Europea: Francia, Italia, Países Bajos, Alemania, Suecia, Austria y España.

Las organizaciones multilaterales también hacen sus aportes de ayuda al desarrollo, sin embargo, el total de ayuda para el desarrollo proveniente de estos actores ha ido disminuyendo en el tiempo estudiado. En el 2010, la cifra fue de \$411,89 millones de dólares, mientras que en el 2011 fue de \$245,28 millones de dólares; \$166.61 millones menos que el año inmediatamente anterior. Las tres organizaciones que más aportaron a la ayuda al desarrollo en Venezuela en 2013 fueron las Instituciones de la UE (4,56 millones de dólares), el Fondo Mundial para el Medio Ambiente GEF (1,35) y el Fondo de Población de las Naciones Unidas (1,32).

ANEXOS

Anexo 1. Índice “Polity IV index Project” en Venezuela

Indicador	Índice “Polity IV index Project”			
Año	2010	2011	2012	2013
Puntuación	-3	-3	-3	4

Fuente: elaboración propia con base en systemicpeace.org

Anexo 2. Índice de Percepción de corrupción en Venezuela

Indicador	Índice de Percepción de corrupción (IPC)				
Año	2010	2011	2012	2013	2014
Puntuación	20	19	19	20	19

Fuente: elaboración propia con base en transparency.org

Anexo 3. Producto Interno Bruto (PIB) de Venezuela

Indicador	PIB (\$USD)			
Año	2010	2011	2012	2013
Cifra (USD\$)	393.801.556.872, 31	316.482.176.578, 93	381.286.223.859, 37	438.283.564.814, 82

Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Anexo 4. Crecimiento anual del PIB para Venezuela

Indicador	Crecimiento anual del PIB (%)			
Año	2010	2011	2012	2013
Porcentaje	-1,48%	4,17%	5,62%	1,34%

Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Anexo 5. Producto Nacional Bruto (PNB) per cápita de Venezuela

Indicador	PNB per cápita (\$USD)			
Año	2010	2011	2012	2013
Cifra	15.940	16.580	17.490	17.900
Variación porcentual	-2%	4%	5%	2%

Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Anexo 6. Tasa de inflación en Venezuela

Indicador	Inflación (%)			
Año	2010	2011	2012	2013
Porcentaje	28,1%	26%	21%	40,6%

Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Anexo 7. Tasa de desempleo en Venezuela

Indicador	Tasa de desempleo (%)			
Año	2010	2011	2012	2013
Porcentaje	8,6%	8,3%	8,1%	7,5%

Fuente: elaboración propia con base en data.worldbank.org

Anexo 8. Índice de Pobreza y Pobreza Extrema

Indicador	Población que vive con menos de 2 dólares por día	
Año	2010	2011
Porcentaje	5.73%	5.58%
Indicador	Población que vive con menos de 1 dólar por día	
Año	2010	2011
Porcentaje	11.03%	10.67%

Fuente: elaboración propia con base en CEPALSTAT.

Anexo 9. Índice de GINI en Venezuela

Indicador	Coeficiente de GINI			
Año	2010	2011	2012	2013
Coeficiente	0,39	0,39	0,4	0,4

Fuente: elaboración propia con base en CEPALSTAT.

Anexo 10. Saldos de la deuda pública en Venezuela

Indicador	Saldo de la deuda pública en porcentajes del PIB				
Año	2010	2011	2012	2013	2014
Porcentaje	32.0%	25.1%	27.5%	32.3%	30.3%

Fuente: elaboración propia con base en CEPALSTAT.

Anexo 11. Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Venezuela

Indicador		Principales socios comerciales – exportadores (\$USD)			
#	País	2010	2011	2012	2013
1	Estados Unidos	9.866.018	10.152.871	12.833.872	10.767.429
2	China	3.593.328	4.354.909	8.261.824	7.758.323
3	Brasil	3.180.489	3.139.667	4.585.096	4.612.804
4	México	1.445.568	1.483.384	2.073.189	2.301.777
5	Colombia	1.424.244	1.521.828	2.416.338	2.187.732
6	Argentina	923.532	1.277.823	2.091.989	1.970.987
7	Alemania	1.212.268	941.674	1.207.483	1.321.233
8	Italia	755.400	687.850	1.155.072	1.152.577
9	España	882.735	1.454.564	1.398.272	1.053.948
10	Ecuador	880.859	745.326	1.156.617	995.005

Elaboración propia con base en International Trade Center.

Indicador		Principales socios comerciales – exportadores (%)			
#	País	2010	2011	2012	2013
1	Estados Unidos	30,5%	27,9%	25,8%	23,5%
2	China	11,1%	12%	16,6%	16,9%
3	Brasil	9,8%	8,6%	9,2%	10,1%
4	México	4,5%	4,1%	4,2%	5%
5	Colombia	4,4%	4,2%	4,9%	4,8%
6	Argentina	2,9%	3,5%	4,2%	4,3%
7	Alemania	3,7%	2,6%	2,4%	2,9%

8	Italia	2,3%	1,9%	2,3%	2,5%
9	España	2,7%	4%	2,8%	2,3%
10	Ecuador	2,7%	2%	2,3%	2,2%

Elaboración propia con base en International Trade Center.

Anexo 12. Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Venezuela

Indicador		Principales socios comerciales – importadores (\$USD)			
#	País	2010	2011	2012	2013
1	Estados Unidos	970.919	455.795	621.660	549.872
2	China	719.398	475.926	422.924	248.469
3	Colombia	591.363	416.441	314.303	233.571
4	Países Bajos	196.536	72.608	117.810	188.550
5	Brasil	272.496	349.099	176.367	172.164
6	Bélgica	244.893	99.690	69.163	79.748
7	Trinidad y Tobago	27.255	198.621	41.724	61.619
8	Chile	61.097	53.829	120.967	55.658
9	República de Corea	12.054	3.611	841	45.594
10	México	253.209	133.059	73.731	42.017

Fuente: Elaboración propia con base en International Trade Center.

Indicador		Principales socios comerciales – importadores (%)			
#	País	2010	2011	2012	2013
1	Estados Unidos	1,4%	0,5%	24,2%	26,4%

2	China	1,1%	0,5%	16,5%	11,9%
3	Colombia	0,9%	0,5%	12,2%	11,2%
4	Países Bajos	0,3%	0,1%	4,6%	9,1%
5	Brasil	0,4%	0,4%	6,9%	8,3%
6	Bélgica	0,4%	0,1%	2,7%	3,8%
7	Trinidad y Tobago	0%	0,2%	1,6%	3%
8	Chile	0,1%	0,1%	4,7%	2,7%
9	República de Corea	0%	0%	0%	2,2%
10	México	0,4%	0,1%	2,9%	2%

Fuente: Elaboración propia con base en International Trade Center.

Anexo 13. Principales productos importados por Venezuela

Indicador		Principales productos importados (\$USD)			
#	Producto	2010	2011	2012	2013
1	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos	6.082.794	7.295.292	10.729.851	8.368.590
2	Máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes; aparatos de	4.915.439	3.979.893	5.045.820	4.131.895

	grabación				
3	Productos farmacéuticos	2.604.027	2.795.098	3.304.305	3.225.581
4	Manufacturas de fundición, de hierro o de acero	930.794	1.138.009	2.151.601	2.678.377
5	Cereales	706.075	869.636	1.286.838	1.651.310

Fuente: Elaboración propia con base en International Trade Center.

Indicador		Principales productos importados (%)			
#	Producto	2010	2011	2012	2013
1	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos	18,81%	20,05%	21,6%	18,25%
2	Máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes; aparatos de grabación	15,2%	10,94%	10,16%	9,01%
3	Productos farmacéuticos	8,05%	7,68%	6,65%	7,03%
4	Manufacturas de fundición,	2,88%	3,13%	4,33%	5,84%

	de hierro o de acero				
5	Cereales	2,18%	2,39%	2,59%	3,6%

Fuente: Elaboración propia con base en International Trade Center.

Anexo 14. Principales productos exportados por Venezuela

Indicador		Principales productos exportados (\$USD)			
#	Producto	2010	2011	2012	2013
1	Productos químicos orgánicos	213.422	161.575	465.019	653.332
2	Fundición, hierro y acero	1.072.937	982.183	688.217	297.742
3	Minerales, escorias y cenizas	711.246	570.413	401.340	260.827
4	Abonos	65.366	128.721	253.483	150.004
5	Prod. químicos inorgan.; compuestos inorgan. /organ. de los metales	449.220	199.188	211.961	132.655

Fuente: Elaboración propia con base en International Trade Center.

Indicador		Principales productos exportados (%)			
#	Producto	2010	2011	2012	2013
1	Productos químicos	0,32%	0,18%	18,09%	31,38%

	orgánicos				
2	Fundición, hierro y acero	1,6%	1,08%	26,77%	14,3%
3	Minerales, escorias y cenizas	1,06%	0,62%	15,61%	12,53%
4	Abonos	0,1%	0,14%	9,86%	7,2%
5	Prod. químicos inorgan.; compuestos inorgan. /organ. de los metales	0,67%	0,22%	8,25%	6,37%

Fuente: Elaboración propia con base en International Trade Center.

Anexo 15. Cifra total de ayuda para el desarrollo de los países

Indicador	Cifra total de ayuda para el desarrollo de los países (\$USD)			
Año	2010	2011	2012	2013
Cifras	980,48	3120,45	6180,46	4834,85

Fuente: elaboración propia con base en cifras de la OCDE.

Anexo 16. Cifra de ayuda para el desarrollo de los países DAC

Indicador		Cifra de ayuda para el desarrollo de los países DAC (\$USD)			
#	País	2010	2011	2012	2013
1	Estados Unidos	-186,11	2331,26	2841,66	2473,77
2	Francia	-223,1	17,56	470,47	694,68

3	Italia	573,15	286,03	520,48	694,42
4	Países Bajos	-109,33	143,27	-79,65	520,45
5	Alemania	-123,25	243,94	940,17	367,57
6	Canadá	-30,46	-15,94	248,19	126,17
7	Suecia	-3,79	-2,67	-2,53	72,26
8	Austria	-2,63	15,63	1,54	9,09
9	España	835,29	184,96	1,51	8,41
10	Suiza	129,28	427,13	482,01	2,29

Fuente: elaboración propia con base en cifras de la OCDE.

Anexo 17. Cifra total de ayuda para el desarrollo de las organizaciones multilaterales

Indicador	Cifra total de ayuda para el desarrollo de las organizaciones multilaterales (\$USD)			
	2010	2011	2012	2013
Año	2010	2011	2012	2013
Cifras	411,89	245,28	-84,53	-66,64

Fuente: elaboración propia con base en cifras de la OCDE.

Anexo 18. Cifra de ayuda para el desarrollo de las principales organizaciones multilaterales

Indicador	Cifra de ayuda para el desarrollo de las principales organizaciones multilaterales (\$USD)			
	2010	2011	2012	2013
Organizaciones multilaterales	2010	2011	2012	2013
Instituciones de la UE	5,87	6,04	8,31	4,56
GEF	3,73	0,44	1,21	1,35

UNFPA	1,25	1,22	1,25	1,32
IDB Sp.Fund	0,23	0,79	1,27	1,25
UNICEF	1,18	1,42	1,17	0,74

Fuente: elaboración propia con base en cifras de la OCDE.