MAESTRÍA EN NEGOCIACIÓN Y MANEJO DE CONFLICTOS

4 semestres presencial · Snies 102589 Resolución 15297 del 18 de diciembre de 2019 (7 años) ·Área metropolitana de Barranquilla

Justificación

La Maestría en Negociación y Manejo de Conflictos de la Universidad del un programa interdisciplinar, diseñado bajo la modalidad de profundización y cuyo objetivo principal es profesionales de todas las disciplinas como expertos en la fundamentación teórica del conflicto y desarrollar en ellos, las competencias investigativas y metodológicas necesarias para el abordaje v el manejo del mismo. Nuestra maestría, cuenta con 54 créditos distribuidos asignaturas que integran los componentes de fundamentación, formación específica e investigación.

Objetivo General

Formar investigadores con conocimientos avanzados en negociación y manejo del conflicto para generar soluciones creativas para interpretar la realidad y entender el conflicto que se genera en todos los entornos de la interacción humana como un fenómeno dinámico propio del desarrollo de la sociedad.

Dirigido a

Profesionales de todas las disciplinas interesados en procesos negociación y conflictos.

Título ofrecido

Magister en Negociación y Manejo de Conflictos



www.uninorte.edu.co

Título ofrecido

Magister en Negociación y Manejo de Conflictos.

Perfil profesional

El Magíster en Negociación y Manejo de Conflictos de la Universidad del Norte es un profesional experto en la fundamentación teórica del conflicto y con competencias investigativas y metodológicas necesarias para el abordaje y el manejo del mismo.

Modalidad de Estudio

Tres (3) encuentros al mes

Plan de Estudios

I Semestre

- •Teoría del conflicto y creatividad en el proceso de negociación.
- Introducción a la negociación y manejo de conflictos.
- El proceso comunicativo en negociación.
- Estrategias de negociación y la teoría de juegos.

II Semestre

- Caracterización del conflicto I.
- Caracterización del conflicto II.
- Caracterización de la negociación.
- Mecanismos alternos de solución de conflictos.
- Aplicación y entrenamiento.

III Semestre

- Seminario de Investigación I.
- Movimientos Sociales, Acción Colectiva y Estudios de Conflictos.
- Negociación Empresarial, Financiera y Económica
- Seminario de coyuntura I.

IV Semestre

- Seminario de Investigación II.
- Democracia, Conflicto y Paz.
- Negociación en el ámbito nacional e internacional.
- Seminario de coyuntura II.

Pasos de inscripción:

Conoce los pasos e inscribete ingresando a: https://www.uninorte.edu.co/web/admisiones-postgrado

Financiamiento:

Contamos con múltiples alternativas para financiar el pago de la matrícula a corto, mediano y largo plazo. Conoce mas en:

https://www.uninorte.edu.co/web/apoyo-financiero/posgrados



Mayores informes:

Mag. Abog. Nadia Arana Zea Directora Administrativa de Posgrados Telefono: 3509509 Ext.: 3155

narana@uninorte.edu.co

Dra. Maria de Jesús Illera Santos Coordinadora Académica millera@uninorte.edu.co

Mag. Nathalie Severini Llinás Coordinadora Administrativa Tel: 3509509 Ext 3225 nseverini@uninorte.edu.co



Vigilada Mineducación